



GBI

LA DISTRIBUZIONE HORECA

SPECIALE PROSECCO

IL MERCATO VOLTA PAGINA

TEMPI DI PAGAMENTO

IL FUORI CASA ANCORA IN 'BLACK LIST'

DISTRIBUZIONE

GRUPPO DORECA SI ALLEA CON ITALGROB

VALDO LAVORO IN TEAM E CREATIVITÀ

“La massima espressione della produzione aziendale”: così **Pierluigi Bolla**, *Presidente Valdo Spumanti*, definisce **la nuova Collezione Atelier Valdo**. Le uve provengono da una selezione dei conferitori del comune di Valdobbiadene, **con tempi di spumantizzazione in autoclave che vanno da un minimo di 5 mesi per Cuvée di Boj**



Brut e Cuvée 1926 extra dry, fino ai 12 mesi per la Cuvée del Fondatore Brut.

“L’Atelier Valdo – sottolinea Bolla – lavora in modo simile allo studio di un artista o al laboratorio di un sar-

to. Un’attività in team della famiglia e del gruppo enologico guidato da Gianfranco Zanon”. Il risultato? Piccole produzioni innovative e d’eccellenza, con un’attenzione all’evoluzione del settore e con un occhio di riguardo alla veste grafica: **“Abbiamo scelto come riferimento culturale e stilistico gli anni ’20 – spiega Bolla – in onore dell’anno di nascita dell’azienda: 1926.** Ogni etichetta presenta tratti grafici e decorazioni distinte dai motivi futuristi all’art decò”.

www.valdo.com



SERENA WINES QUALITÀ E RICONOSCIBILITÀ DEL BRAND

Per **Luca Serena**, *titolare di Serena Wines*, i punti di forza del Prosecco sono evidenti: “È uno spumante versatile, molto trasversale e soddisfa un’ampia fascia del mercato, con la quale lavoriamo a stretto contatto, supportati da grossisti e distributori. **Siamo in grado di offrire prodotti di qualità al giusto prezzo, affinché il distributore stesso abbia soddisfazione economica nel rivenderli.** E con il distributore cerchiamo di allargare il ventaglio dei clienti Horeca e le giuste modalità di promozione che, nel nostro caso, sono basate su referenze



e attività che possano rendere ben riconoscibile Serena Wines nei vari locali. Per quanto concerne le etichette, abbiamo alcuni prodotti di punta come il **Prosecco Doc Treviso Brut Nature Serena**

1881, il Prosecco

Doc Treviso Millesimato 2021 Brut Ville d’Arfanta e il Prosecco Doc Rosé Brut Millesimato 2021 Serena 1881 e Ville d’Arfanta”.

www.serenawines.it



VITICOLTORI PONTE FAVORIRE UN’AGRICOLTURA SOSTENIBILE

“La produzione di Prosecco, con circa 13 milioni di bottiglie su un totale annuale di 20 milioni, è la nostra forza – esordisce **Luigi Vanzella**, *Direttore Generale di Viticoltori Ponte* –. **Il più venduto**



è il Prosecco Doc Extra Dry Treviso, pluripremiato in tutto il mondo e da tre anni Official Supplier del MotoGP, oltre al Millesimato, al Conegliano-Valdobbiadene e alle altre innumerevoli varietà che compongono il nostro ventaglio di proposte. Tra le novità, il Prosecco Doc Rosé Millesimato Brut e il **Prosecco Doc Extra Dry Biologico, pensato per favorire un’agricoltura sempre più sostenibile**”.

Spumanti piacevoli, versatili, ideali per un tutto pasto e per gli aperitivi, contraddistinti da un costante lavoro di ricerca che abbraccia la qualità, ma anche il packaging.



www.ponte1948.it

